

Stecken Sie Ihre *ENERGIE* in
unser Unternehmen!

ENERVIE - Energie fürs Leben.

Für weitere Informationen steht
Ihnen Frau Nicole Jeschkowsky
unter 02331 123-22812 gern zur
Verfügung.

Unsere **Datenschutzinformationen**
finden Sie unter:

www.enervie-gruppe.de/Karriere

ENERVIE
Südwestfalen Energie und Wasser AG
Nicole Jeschkowsky
Platz der Impulse 1
58093 Hagen
personal@enervie-gruppe.de

Im Unternehmensverbund der ENERVIE - Südwestfalen Energie und Wasser AG liefern Mark-E und Stadtwerke Lüdenscheid im Schwerpunkt im südlichen Nordrhein-Westfalen Strom, Gas, Wärme und Trinkwasser. Zu unseren rund 400.000 Kunden zählen Haushalte, Industrie- und Gewerbebetriebe sowie Stadtwerke und Kommunen. Unser Energiehandel ist ein kompetenter Partner der Energiewende. Für das kundenorientierte Angebot technischer und energienaher Dienstleistungen stehen in der Unternehmensgruppe ENERVIE Service und Mark-E Effizienz. Die Netzgesellschaft ENERVIE Vernetzt baut und betreibt Strom-, Gas- und Wassernetze in der Region.

Im Bereich Energiehandel suchen wir für die Abteilung Frontoffice

Key Account Manager Virtuelles Kraftwerk (w/m/d)

> Ihre Aufgaben

- Bestandskundenpflege & Kaltakquisetätigkeiten
- Nachbearbeitung von Akquisitionsgesprächen und Abstimmung mit den relevanten Bereichen
- Mitwirken bei Erarbeitung von Vertriebsstrategien
- Selbständiges Erarbeiten und Durchführen von bundesweiten Marketingmaßnahmen im Bereich Direktvermarktung, Regelenergie & Sales-Trading
- Mitwirken bei Produktentwicklung bzw. Produktweiterentwicklungen
- Regelmäßige Akquisitionsgespräche beim Kunden, auch bundesweit
- Messe- und Konferenzbesuche inkl. Präsentation des Geschäftsfeldes mit Fachvorträgen zur Neukundenakquisition
- Vertragsmanagement
- Ansprechpartner für Neukunden

> Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschafts- oder Ingenieurwissenschaften (oder angrenzende Fächer) oder eine vergleichbare Qualifikation
- Verhandlungsgeschick gepaart mit unternehmerischem Denken und Handeln
- Energiewirtschaftliche Grundkenntnisse vorhanden
- Flexibilität und Bereitschaft für bundesweite Akquise & Reisen
- Kommunikationskompetenz und Kontaktfähigkeit
- Engagement und Belastbarkeit
- Sichere PC-Anwenderkenntnisse (MS-Office, CRM)
- Führerschein Klasse B

> Wir bieten

- Ein dynamisches Unternehmen, das sich für die Zukunft aufstellt.
- Ein professionelles und modernes Arbeitsumfeld in der Energiewirtschaft.
- Ein anspruchsvolles Aufgabengebiet im Energievertrieb und eigenverantwortliches Arbeiten, auch im Bereich Erneuerbare Energien.

Wir freuen uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen, gerne per E-Mail, unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des nächstmöglichen Eintrittstermins.