

Direktvertriebsmitarbeiter (w/m/d) im Außendienst für Energieprodukte

> Enervie Gruppe



Effizienz GmbH

Energie ist ein Grundbedürfnis in unserem Leben und bietet daher die perfekte Grundlage für ein persönliches Gespräch mit den Kunden zuhause. Für diese Aufgabe suchen wir Sie als Vertriebsprofi, Sales Trainee, Student oder Berufs-/Quereinsteiger.

„Als kommunales Regionalwerk stehen für uns die Kunden im Mittelpunkt!“

Mark-E Effizienz GmbH

Als Tochtergesellschaft der Mark-E AG 1999 gegründet und mit dem Fokus auf Nutzenergie-Lösungen für Industrie- und Gewerbekunden zählt die Mark-E Effizienz GmbH zu einem der größten Energiedienstleister in Nordrhein-Westfalen. Die Mark-E beliefert 380.000 Privat- und Geschäftskunden und seine Energiehandelspartner jährlich mit rund 9,8 Mrd. kWh Strom, 5,3 Mrd. kWh Gas und 419 Mio. kWh Wärme.

Um auch in Zukunft den Anforderungen der Kunden gerecht werden zu können, baut die Mark-E Effizienz GmbH ihren Direktvertrieb aus und profitiert dabei von ihrer langjährigen Vertriebs Erfahrung.

Unsere Arbeitsweise

- Leidenschaftlicher Vertrieb mit absolutem Kundenfokus
- Bedarfsgerechte Neu- und Bestandskundenberatung zu Produkten, Preisen und Tarifen
- Ganzheitliche Kundenbetreuung, von der Angebotserstellung bis hin zum Vertragsabschluss
- Offene, faire und transparente Kommunikation

Was wir Ihnen bieten

- 2 Jährige Anstellung in einem dynamischen und aufstrebenden Team mit der Möglichkeit der Weiterbeschäftigung nach Ablauf der Befristung
- Umfangreiche Verkaufsausstattung: Dienstwagen, Dienstkleidung, Laptop, Handy, etc.
- Regelmäßige Teamevents, Weiterbildungen und eine professionelle Einarbeitung
- Eigenverantwortliche, abwechslungsreiche Tätigkeit mit Kundennähe
- Leistungsbezogene Vergütung: Fixum, ungedeckelte Provisionen und attraktive Prämien
- Gestaltungsmöglichkeiten in einem Wachstumsfeld mit weitreichenden Aufstiegschancen
- Flexible Arbeitszeit, die Du dir selber einteilst
- Offenheit gegenüber Neuerungen, Ideen o.ä.

Was wir von Ihnen erwarten

- Sicheres, aufgeschlossenes und seriöses Auftreten
- Begeisterungsfähig- und Kontaktfreudigkeit
- Absolute Kundenfokussierung und Leistungsorientierung
- Eigenverantwortliches Arbeiten und Verbindlichkeit
- Hohe Flexibilität, Reise- und Einsatzbereitschaft, auch zu möglichen Wochenendarbeiten
- Kenntnisse in der Energiewirtschaft oder im Direktvertrieb sind von Vorteil

Wir suchen Menschen, die etwas in unserem Unternehmen bewegen wollen und persönliche Bestleistungen anstreben. Dabei achten wir nicht auf Ihr Alter, Ihr Geschlecht oder Ihre Nationalität, bei uns zählt vielmehr Ihr Wille zum Erfolg!

Worauf warten Sie noch, bewerben Sie sich jetzt? Ich freue mich auf Ihre aussagekräftige Bewerbung per E-Mail unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des nächstmöglichen Eintrittstermins.

**Nicole Jeschkowsky, Platz der Impulse 1, 58093 Hagen
personal@enervie-gruppe.de**