

Die Mark-E Effizienz GmbH bündelt das Serviceangebot eines modernen Energie-Dienstleisters. Sie ist eine Ausgründung der Geschäftssparte Energie-Dienstleistungen der Mark-E, die seit fast zwei Jahrzehnten erfolgreich Nutzenergie-Lösungen für Industrie- und Gewerbekunden umsetzt. Wie Mark-E zählt das Dienstleistungsunternehmen in Sachen Effizienz zur ENERVIE - Südwestfalen Energie und Wasser AG und damit zu einem der größten Energieversorger in Nordrhein-Westfalen. Die Gruppe beliefert 380.000 Privat- und Geschäftskunden und seine Energiehandelspartner jährlich mit rund 9,8 Mrd. kWh Strom, 5,3 Mrd. kWh Gas und 419 Mio. kWh Wärme.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

Vertriebsmitarbeiter Contracting (w/m/d)

im Homeoffice (40 Std./Woche, unbefristet)

Ihre Aufgaben

- Neukunden Akquise; Persönliches oder telefonisches Terminieren von Verkaufsgesprächen auf Entscheider-Ebene
- Telefonische und persönliche Betreuung der von Ihnen akquirierten Bestandskunden
- Ausbauen von Kundenbeziehungen zur Schaffung von Cross- und Upselling-Potenzialen
- Koordinieren und Durchführen von Kundenveranstaltungen mit eigenen Vorträgen
- Recherchieren und Analysieren von Kundendaten in den jeweiligen CRM-Systemen; Dokumentieren von Vorgängen im CRM-System
- Präsentation der von Ihren Kollegen aus dem technischen Innendienst erstellten Angebote über komplexe enegietechnische Versorgungslösungen (Licht, Druckluft, Kälte und Wärme)
- Verhandeln von Verträgen und Preisen mit Kunden im Rahmen der gesetzten Entscheidungsbefugnisse; Formulieren und Ausarbeiten von individuellen Vertragsinhalten
- Marktdurchdringung, Ausbau der Marktpräsenz und Wettbewerbsbeobachtung

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium mit Diplom oder Master (Wirtschaftswissenschaften oder Wirtschaftsingenieurwesen)
- Betriebswirtschaftliche Kenntnisse (Kalkulationen, Deckungsbeitragsrechnung etc.)
- Kenntnisse über Instrumente der Neukundengewinnung/Akquise inkl. Vertragswesen
- Kenntnisse verschiedener Vertriebsarten und -strukturen; Produkt- und Dienstleistungskenntnisse EDL und Energiemarkt
- Vorhandenes Netzwerk zu Entscheidern aus Industrieunternehmen
- Kenntnisse über juristische Zusammenhänge in Kundenverträgen; Vergabe- und Vertragsordnung für Bauleistungen; DIN-VDE-Normen; Unfallverhütungsvorschriften
- Flexibilität und Bereitschaft für bundesweite Akquise & Reisen
- Führerschein Klasse B

Ihre Perspektive

- Eigenverantwortliche, abwechslungsreiche Tätigkeit in einer offenen & fairen Unternehmenskultur
- Leistungsbezogene Vergütung (Fixum, variable Vergütung) inkl. Dienstwagen mit Privatnutzung

Wir freuen uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des nächstmöglichen Eintrittstermins.

Mark-E Effizienz GmbH
Nicole Jeschkowsky
Platz der Impulse 1
58093 Hagen
personal@enervie-gruppe.de

Unsere Datenschutzinformationen
finden Sie unter:
www.enervie-gruppe.de/Karriere